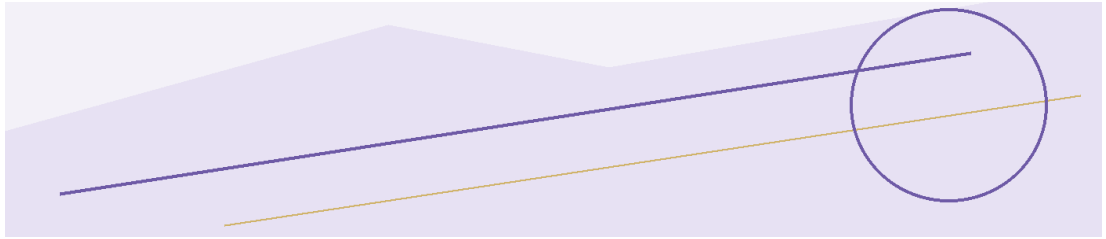


SAMARCANDA

Comunità energetica industriale

Brochure descrittiva e commerciale pensata per spiegare in modo semplice, ordinato e convincente il progetto, il suo valore e il suo potenziale.

LOTTO INIZIALE	FOCUS	RUOLO INVICTUS
1 MW	Imprese	Promotore e gestore



VISIONE

Che cos'è SAMARCANDA

SAMARCANDA è il primo nucleo di una comunità energetica pensata in chiave produttiva. Nasce per mettere in relazione un impianto fotovoltaico e un insieme di soggetti che condividono lo stesso perimetro elettrico, con una particolare attenzione alle imprese e al loro fabbisogno energetico.

Il progetto viene presentato come un primo lotto da 1 MW: una dimensione chiara, credibile e leggibile, scelta per partire in modo ordinato e costruire un caso reale prima di ogni ulteriore sviluppo.

Non solo un impianto

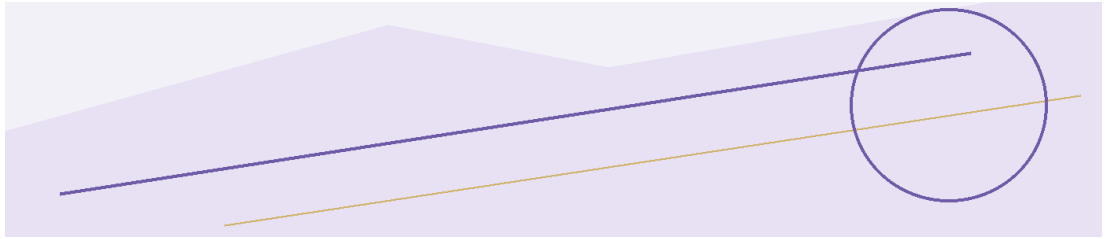
SAMARCANDA non si esaurisce nella produzione di energia: è una forma di organizzazione locale intorno a un progetto energetico.

Non una struttura astratta

L'iniziativa nasce da un sito reale, da verifiche già avviate e da una regia imprenditoriale precisa.

Un progetto da capire subito

Il linguaggio deve essere semplice: energia locale, vantaggio condiviso, metodo chiaro.



VALORE

Perché può interessare a imprese, partner e territorio

Una comunità energetica ha senso se chi la ascolta percepisce immediatamente il suo valore. Per questo SAMARCANDA va spiegata come un progetto utile, non come un meccanismo complicato.

Per le imprese

può rappresentare un vantaggio legato all'energia condivisa e alla qualità dell'organizzazione energetica locale;

offre una partecipazione concreta a un'iniziativa leggibile anche in chiave ESG e di responsabilità territoriale;

consente di entrare in una rete locale con un obiettivo comune, senza dover comprendere strutture inutilmente complesse.

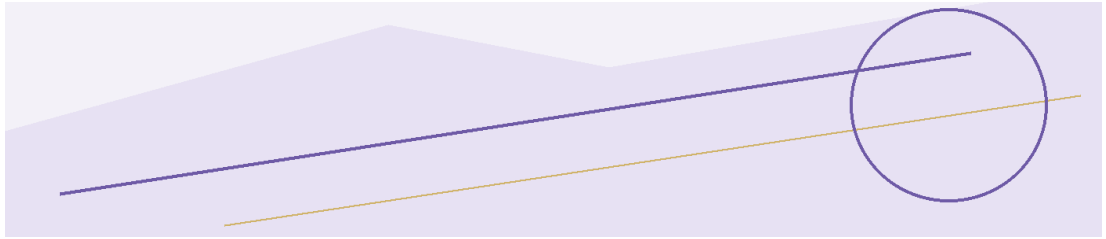
Per partner e territorio

mette a sistema un progetto riconoscibile e fondato su una base già studiata;

mostra una logica sobria: partire bene, con un primo lotto comprensibile e gestibile;

può diventare un riferimento locale, perché è più facile credere a un progetto ben impostato che a un'idea eccessivamente ambiziosa sin dall'inizio.

In sintesi, SAMARCANDA punta a costruire un valore economico, organizzativo e reputazionale, mantenendo però una forma semplice e facilmente comunicabile.



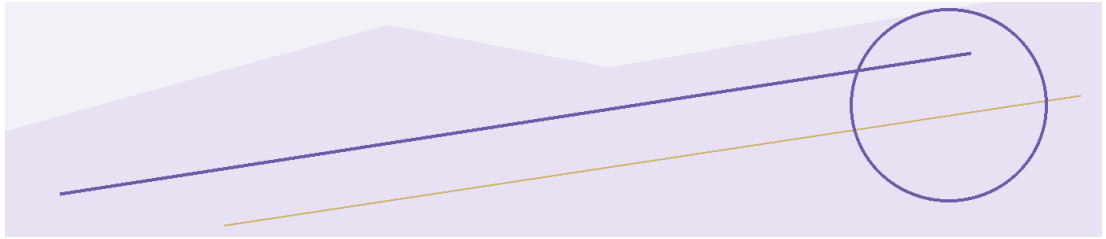
PROGETTO

Le basi già acquisite

Il progetto non parte da una ricerca generica di terreno o da un perimetro teorico. Parte da un'area già individuata e da una base tecnico-documentale che consente di ragionare in modo molto più concreto.

Sito individuato L'area è già stata selezionata e studiata sotto il profilo urbanistico, geologico e ambientale.	Cabina primaria verificata Il perimetro elettrico è già stato verificato: questo consente di ragionare con maggiore coerenza sulla struttura della CER.	Avvio con lotto da 1 MW La scelta di partire da 1 MW rende il progetto più credibile, più gestibile e più facile da spiegare a interlocutori diversi.
--	---	---

Questo non significa che tutto sia già definito. Significa però che SAMARCANDA ha già superato la fase dell'idea astratta e si presenta come iniziativa con fondamenta reali.



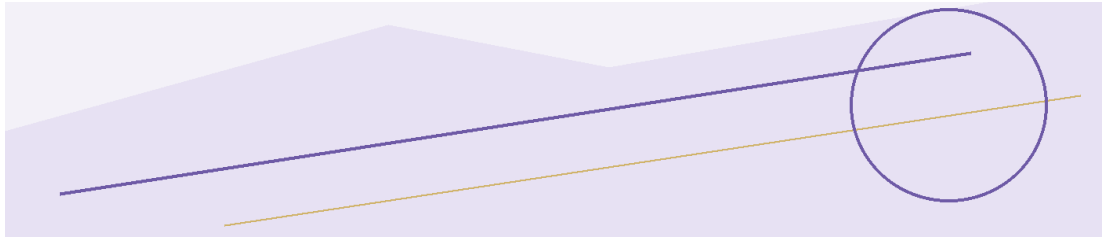
STRUTTURA

Come funziona in modo semplice

Per rendere il progetto chiaro e governabile è utile distinguere i ruoli. La separazione tra asset, comunità e regia operativa aiuta a spiegare bene chi fa che cosa.

SPV impianto È il soggetto che finanzia, realizza e possiede il lotto da 1 MW.	CER SAMARCANDA È il contenitore comunitario nel quale si organizza la partecipazione dei membri.	INVICTUS È il promotore e il gestore: origina il progetto, presidia i rapporti, costruisce la comunità e ne segue la regia operativa.
--	--	---

Questa impostazione non cerca complessità. Al contrario, serve a renderla leggibile: un soggetto industriale per l'asset, un soggetto comunitario per la forma organizzativa e una regia chiara per far funzionare l'insieme.



REALISMO

Le vere difficoltà da affrontare

SAMARCANDA è interessante proprio perché unisce opportunità e concretezza. Un progetto serio non nasconde le questioni da affrontare: le mette in ordine.

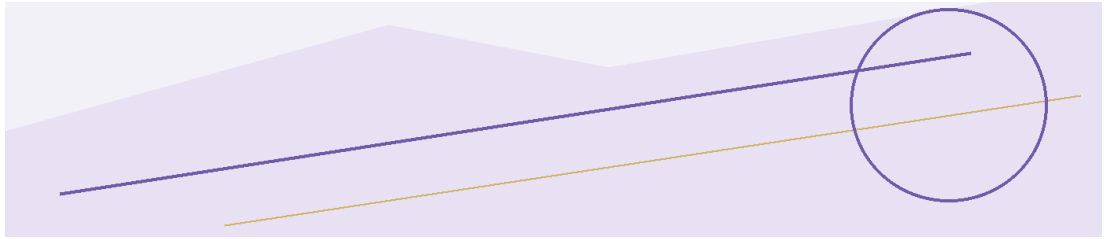
Le difficoltà principali

costruire il primo nucleo di imprese realmente coerente con il progetto;
sviluppare il lotto da 1 MW con attenzione tecnica adeguata al sito;
selezionare il partner investitore più adatto a una prima fase ordinata e credibile.

Perché restano gestibili

il progetto parte già da una base più avanzata di molte iniziative analoghe;
la scelta di 1 MW riduce la complessità e migliora la leggibilità dell'operazione;
la presenza di INVICTUS come promotore e gestore aiuta a tenere unita la componente tecnica, relazionale e territoriale.

Il punto, quindi, non è evitare le difficoltà. È affrontarle con metodo, senza perdere la chiarezza del progetto.



PROSPETTIVA

Perché questo progetto può contare

SAMARCANDA può contare perché parte nel modo giusto: un primo lotto chiaro, una logica industriale comprensibile, una base concreta e una regia riconoscibile. È un progetto che può essere spiegato a molti senza perdere serietà.

Per il territorio Un'iniziativa energetica locale, riconoscibile e connessa all'economia reale dell'area.	Per le imprese Una partecipazione a un progetto che non chiede di aderire a un'astrazione, ma a una struttura utile e ben impostata.	Per INVICTUS L'occasione di consolidare un ruolo distintivo: non semplice esecutore, ma soggetto capace di promuovere e governare un modello.
---	--	---

SAMARCANDA

Un primo lotto da 1 MW pensato per generare fiducia, comprensione e prospettiva.